

胃力

2021年3月31日
日経産業新聞
医療・ヘルスケア



世界に先駆けた胃がん判定AIを!

内視鏡検査で胃のがんや病変は見落とされ
大量に読影する専門医の負担も重

約10万人分の内視鏡画像を読んだAIで93%

近く性能評価試験を実施、21年夏にも医療機
器で製造販売の承認申請へ

米医薬コンサルティングのIQVIAは、2020年間における日本国内の医療用医薬品売上高（薬価ベース）を発表した。新型コロナ禍で病院での受診控えなどが響き、5年連続で首位を維持した。新型コロナ禍で病院での受診控えなどが響き、5年連続で首位を維持した。

20年の医療用医薬品の売上減少は2年ぶり。薬効別ランクインでは、抗がん剤が12年から9年連続で首位を維持した。米メルクのがん免疫療法「キイトルーダ」は1200億円で19年より6.5%減り、2位は小野薬品工業などの「オプジーボ」で107億円、3位は中外製薬の「アバスチン」で1029億円だ

ながら2年連続で首位を維持した。4位は日本製粉の「リカルソリューションズ」で849億円で首位だった。2位は小野薬品工業などの「オプジーボ」で107億円、3位は中外製薬の「アバスチン」で1029億円だ

診療所の後継ぎ都会から

「ふるさと診療」の仕組み



医療機関の後継者難が目立つ



(出所)帝国データバンク

医療コンサルが仲介



新型コロナでも医療機関の規模に応じた役割が問われている（大阪府泉佐野市）

診療所などは経営実態もつかみにくく、後継者不足の情報が表に出にくい面がある。同社はこれまで、主に都心部の医療機関同士のM&Aを手掛けていた。都市部には資金力や人材の豊富な医療法人が多く、比較的マッチングは容易だという。

M&Aの際に厚労省などと複雑な手続きも必要になるという。本郷メディカルソリューションズは医療機関の経営や事業承継について詳しく、一連の手続きをサポートする。

須田博行社長は「医療業界では既存の診療所が閉業した後に、新たな診療所を設けても、一定数の患者を集めて経営を安定するまで時間がかかるため、新規開業に二の足を踏むケースも散見される。M&Aの体制や優遇措置と組み合わせることことで、スムーズに地域の患者などを引きめたい考えだ。

辻・本郷税理士法人（東京・新宿）のグループ会社で医療機関向けのM&A（合併・買収）コンサルティングを手掛ける本郷メデイカルソリューションズ（東京・新宿）は、都市部で働く医師を地方の診療所の後継者としてマッチングするサービスを始めた。医師の都市部偏在を解消するサービスを始めた。医師の都市部偏在を解消する。5年以内に年間約70件の成立を目指す。

サービス名は「ふるさと診療」。地方で診療所を営む医師がリタイアする際に、引き継ぎ意思がある都部の医師を紹介する。都部の医師が「故郷の両親のそばで働きたい」、「地方で働きたい」と開する同税理士法人の拠点を通じて、ふるさと診療の希望するケースがあり、主

に50～65歳の医師をマッチング対象とする。PRを進めている。

厚生労働省の統計では、年間で約7000の診療所が閉業と新規の開業を繰り返しており、後継者仲介サービスの需要は大きいと見込む。

帝国データバンクの20年

後継者不足が多いことが多

い。

地方の中核病院については厚労省が一時的な医師の派遣などで人材対策を進めたり、地方大学の医学部などを通じて人材を探したり

地域の患者などを引きめたい考

えだ。

（茂野新太）